Améliorer l'accueil du client en Boutique Paysanne

améliorer sa communication D030/2014/78

Objectifs

Améliorer l'organisation et la présentation des produits, mieux communiquer pour mieux vendre

Pré-requis

Aucun pré-requis nécessaire

Contenu

Maîtriser les principes de la communication et optimiser la présentation des produits.
Apprendre à réaliser un bilan visuel en magasin.
Evaluer les avantages et les inconvénients d'un point de vue commercial des différents plan d'agencement. Tenir
compte des sens de circulation des clients et de la cohérence des gammes produits et leurs positions dans le point
de vente.
Appliquer les concepts de la vente et l'étude du comportement du consommateur à l'aménagement des linéaires de
la boutique.

Infos complémentaires

Durée de la formation 2 jour(s)
Date limite d'inscription 08/03/2014

Tarifs
Adhérent 0€
gratuit pour les agriculteurs éligibles VIVEA

Plus de renseignements
Réseau BP
Loïc Jeanjean : 06 77 10 59 70
Andréa Franc, ADEAR, 04 67 06 23 67
adearlr@yahoo.fr
Mas de Saporta - Bât. B - 34875 Lattes

Taux de satisfaction : %

Repas tiré du sac - Confirmez votre présence à Marie avant le 18 svp !

Modalités d'accès :

Dates, lieux et intervenants

10 mars 2014 09:30 - 17:30 (7hrs)	Boutique "Aura des Champs" 16 place St Euzéby 30120 Le Vigan	Vincent Duclos Loïc Jean Jean , Paysan animateur du réseau des Boutiques Paysannes
07 avr 2014 09:30 - 17:30 (7hrs)	Boutique "Terroir Cevennes" La chataigneraie 30140 Thoiras	Vincent Duclos Loïc Jean Jean , Paysan animateur du réseau des Boutiques Paysannes

Partenaire(s)

Financeur(s)

Bulletin d'inscription

Nom _ _ _ _ _ _ _ _ _ _ _ _ _ _ _ _ _ _ Prenom _ _ _ _ _ _ _ _ _ _ _ _ _ _ _ _ _ _
Adresse _
_ _
Courriel _
Téléphone _ _ _ _ _ _ _ _ _ _ _ _ _ _

Merci d'envoyer ce bulletin, votre chèque (si nécessaire) et votre attestation VIVEA à